

東京エレクトロデバイス株式会社

- ・OBOG数：9名
- ・募集職種：営業職（提案型）、技術職（半導体・IT・ソフトウェア）、開発職（電子回路・ボード製品・ソフトウェア）
- ・本社所在地：神奈川県横浜市
- ・勤務先：主に神奈川県横浜市、東京都新宿区
- ・平均勤続年数：15.9年
- ・過去三年間の離職率：7.4%
- ・月平均所定労働時間数：12.1h
- ・担当者名：人事部 新卒採用グループ（大矢、橋本）
- ・電話とメール：045-443-4011、recruit@teldevice.co.jp
- ・リクルートHP：<https://www.teldevice.co.jp/recruit/>
- ・アピールポイント：【IT×半導体×メーカー】

当社は主にIT部門、半導体部門、そして自社ブランド品などを扱う開発部門から成っています。これらに共通して必要なもの、それは技術力です。取り扱っている最先端の製品の販売や開発を行うためには必須になります。今までエレクトロニクスに触れてこられなかった方も心配ありません。新人研修や配属後のOJTで、独り立ちするのに必要なことを学べます。また販売や開発において、部署を超えての協力が必要なため、良好で密な人間関係を築くことができます。

ご興味を持たれた方は、ぜひ当社HPを覗いてみてください。

【キャリアセンターからのお薦めポイント】

- 東京エレクトログループの独立系エレクトロニクス専門商社
- 若い力を大切にすマジメでフランクな社風
- 人物重視の採用のため一次面接からじっくりと個別面談

【若手社員に聞きました！】

●この会社を選んだ理由（志望動機）

それまでまったく接点がなかったエレクトロニクス業界にも目を向けてみたところ、偶然東京エレクトロデバイスのことを知り、会社説明会に参加することにしました。知識もなく不安な気持ちで参加した会社説明会でしたが、そこで出会った先輩社員のお話や立ち居振る舞い、きれいなオフィスを前にして不安は吹き飛びました。このオフィスで働く自分の姿を一瞬で想像することができたのです。

[ソリューションセールス（女性）2012年入社 経済学部卒]

●入社して実感した会社の魅力

先輩方からの丁寧な指導やサポートのおかげで、少しずつ理解できること、自分でできることが増えていきました。現在ではさまざまな部署の人と協力してお客様向けの製品紹介セミナーの企画を担当するまでになりました。お客様と私とで試行錯誤しながら作り上げたシステム案件を受注した時の喜びは何ものにも代えがたいですし、その積み重ねが自分の成長につながっていると思います。

[ソリューションセールス（女性）2012年入社 経済学部卒]